



*HD Klimatecosystemen B.V. is de exclusieve importeur voor de gehele Benelux, van alle klimaat gerelateerde systemen die door Hitachi worden geproduceerd.*

*Wij zijn de schakel tussen de Nederlandse installateurs en de klimatecosystemen van Hitachi. In onze samenwerking met de installateur kijken wij bij elk ontwerp naar de verwachtingen en gebruikseisen van de eindgebruiker. Zo kan de eindgebruiker rekenen op een installatie die precies zo energiezuinig en milieuvriendelijk werkt als beloofd!*

## Wij zijn op zoek naar:

### Medewerk(st)er Verkoop Binnendienst (fulltime)

#### Functieomschrijving

In jouw adviserende, commerciële rol ben je in staat om klanten aan je te binden. Je werkt nauw samen met de Divisiemanagers, want samen met hen ben je verantwoordelijk voor deskundig en klantgericht advies aan onze nieuwe en bestaande relaties. Je bent dan ook mede 'het gezicht van de zaak' binnen het zakelijke segment en signaleert en geeft invulling aan de behoefte van de klant. Jaarlijks stel je samen met de Divisiemanagers het marktwerkingsplan op, zodat jullie in staat zijn op planmatige wijze de markt te bewerken.

Overige belangrijke taken en verantwoordelijkheden zijn:

- Zorgdragen voor een correcte uitwerking van offertes / prijscalculaties en de controle daarop.
- Het onderhouden van contacten met klanten, leveranciers en de buitendienst over lopende offertes, levertijden, ontwerpen van installaties, orderstatus en beschikbaarheid van de artikelen.
- Ondersteuning bij de afhandeling van klachten en retouren.

#### Functieprofiel

De ideale medewerk(st)er Verkoop Binnendienst voldoet aan de volgende criteria: \* HBO werk- en denkniveau met minimaal een afgeronde opleiding (technisch commerciële economie, HTS Werktuigbouwkunde en/of een afgeronde HIT-W opleiding); \* Minimaal 5 jaar ervaring in de installatietechniek of technische leveranciers branche; \* Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal, goede beheersing van de Engelse taal (Franse en Duitse taal is een pre); \* Je hebt een duidelijke visie op commercie; \* Je bent ondernemend, resultaatgericht en een echte teamspeler, die niet alleen zichzelf, maar ook andere faciliteert om succesvol te zijn. \* De kwaliteit van de relatie met de klant staat bij jou voorop en je hebt de wil om zelfstandig te werken. \* Je bent 39 uur beschikbaar.

#### Wat kun je van ons verwachten?

Je komt te werken in binnen een jong, gedreven team, waarin je samen met je collega 's werkt aan de groei van de organisatie. Naast goede arbeidsvoorwaarden wordt een baan aangeboden in een professionele werkomgeving waar je volop ruimte krijgt mee te denken en waar eigen initiatief wordt gewaardeerd.

Heb je interesse in deze functie? Stuur je motivatie en CV, t.a.v. mevrouw I. van der Eik, naar: [info@hdkl.nl](mailto:info@hdkl.nl)

*Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*